



Vous avez dit ... « Economies » ?



20 M € à trouver ... pour respecter les objectifs et, ne pas perdre en crédibilité, ni revivre une année 2018

La direction a choisi de mettre en place un plan d'économie de 20M€ sur l'ensemble du groupe. Pour reprendre les propos de Vincent Paris, les économies seront censées se faire « *sans compromettre le quotidien des salariés ou l'avenir du groupe* ».

Traid-Union veillera à ce que vous ne fassiez pas les frais de ce plan d'économie et surveillera de près les performances du groupe Sopra Steria comme les indicateurs de qualité de vie au travail. Car si ce plan devait toucher le quotidien des salariés, cela impacterait encore négativement un turnover déjà élevé.

Si c'est pour le sur-intéressement et l'intéressement ... on dit OUI !

A **notre demande**, la direction propose le versement d'un complément d'intéressement de 350€ pour 2018 . Si ce n'est clairement pas à la hauteur d'une juste répartition de la valeur ajoutée, c'est déjà un premier signe encourageant.

C'est aussi à **la demande de Traid-Union** que la direction a **réouvert les négociations** pour mettre en place des seuils d'intéressement plus en accord avec les perspectives économiques de l'entreprise afin de **sauver l'intéressement** au titre des **exercices 2019 et 2020** !

Couverture santé : important déficit en 2018. Il faut réagir....



.... si l'on veut maintenir le niveau de couverture sans **augmenter les cotisations** !

Pour cela il faut adopter les bons comportements :

Si votre conjoint(e) bénéficie de sa propre couverture santé, la faire intervenir en premier rang. Notre mutuelle prendra le relais pour régler l'éventuel reste à charge .

Soins dentaires : pour les soins lourds (prothèses, implants), penser à demander plusieurs devis. A prestations égales, les écarts de prix entre praticiens peuvent être conséquents

Pour y voir plus clair : utiliser le réseau Carte Blanche :

Nous sommes affiliés au réseau d'opticiens Carte Blanche qui couvre environ 90 % des points de vente. Ce réseau garantit des niveaux de prix plafonnés, c'est autant de dépenses en moins, pour un service équivalent. **Ce réseau n'est pas assez utilisé !**

Attention ! Vous pouvez être chez un opticien Carte Blanche et vous voir proposer des verres qui n'entrent pas dans les tarifs plafonnés (vous savez ... ceux avec vision panoramique et visée laser intégrée ...).

Dans l'intérêt de tous, soyez vigilants, et restez raisonnables !

Vous reprendrez-bien une petite vidéo ? ...



A consommer sans modération !



<http://www.traid-union.org>

